

EMPREENDEDORISMO

Plano de Negócio, Viabilidade do Investimento e Financiamento

duração

30 horas

datas de realização

11, 13, 18, 20, 25, 27 de novembro, 2, 4, 9 e 11 de dezembro de 2019

horário

19h00 às 22h15, com intervalo de 15 minutos

preço de inscrição

370 €

este valor inclui:

- . documentação
- . certificado de formação

valor isento de IVA

a inscrição só fica completa após o pagamento

descontos

20% de desconto para quem efetivar (pagar) a inscrição até 1 mês antes do início da formação.

nota

os descontos não são acumuláveis

local de realização

Instalações da UNAVE/
Universidade de Aveiro

inscrições e informações

sandra.mota.veiga@ua.pt
www.unave.pt
tlf.: 234 370 833

fundamentação

Na atual conjuntura de mercado e de perspetivas profissionais pretende-se, com este curso, apoiar/ motivar os participantes para, a partir de uma ideia de negócio em perspetiva, saber avaliar a oportunidade e a viabilidade económica do investimento a ela associada e também analisar alternativas de financiamento a esse projeto. Pretende-se, deste modo, dar a conhecer os conceitos básicos de análise económica e financeira a potenciais empreendedores que não dominem esta área do conhecimento, e desta forma possam compreender, aplicar e elaborar um projeto empreendedor.

objetivos gerais

Plano de Negócios - compreender a importância do estabelecimento de um plano de negócio (business plan) credível, gerador de um projeto de investimento.

Viabilidade do Investimento - desenvolver capacidades para avaliação económica da viabilidade de um projeto de investimento empreendedor, evidenciando a noção de risco de um investimento, sua natureza e sua estimativa quantitativa.

Sensibilizar os participantes para a relação entre risco e rentabilidade de um investimento compreendendo a necessidade de, previamente a uma tomada de decisão, serem realizadas análises de sensibilidade desse investimento a variações nas principais premissas do projeto-base.

Financiamento do Projeto - sensibilizar para a relação entre financiamento externo e grau de risco de um investimento, estudando algumas das alternativas de financiamento, para um mesmo projeto.

Entender o conceito de alavancagem financeira (finance leverage) pelo impacto de um financiamento por capital alheio na rentabilidade do capital próprio num projeto de investimento.

destinatários e pré-requisitos

- Alunos em anos terminais de cursos de licenciatura ou de mestrado.
- Pessoas recentemente licenciadas ou mestradas.
- Pessoas, ainda que sem forte formação académica, se encontrem disponíveis para encarar alternativas profissionais, por conta própria.
- Pessoas que, encontrando-se atualmente no mercado de trabalho, encarem a hipótese de um projeto mais pessoal e para o qual pretendam adquirir ferramentas de análise de oportunidade e viabilidade dessa ideia.
- Outros profissionais ligados ao investimento e financiamento de projetos

conteúdos programáticos

Módulo 1 – O PLANO DE NEGÓCIO (Business Plan)

Módulo 2 - AVALIAÇÃO DO RISCO NO INVESTIMENTO

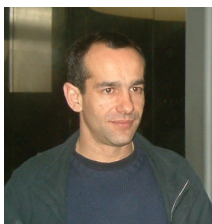
Módulo 3 - ANÁLISE DE INVESTIMENTO

- Noções básicas de matemática financeira
- Análise de viabilidade de um investimento
- Análises de sensibilidade de um investimento

Módulo 4 - FINANCIAMENTO DO PROJECTO

- Introdução ao financiamento externo
- A alavancagem financeira e as alternativas de financiamento

coordenação científico-pedagógica



Joaquim Carlos da Costa Pinho - Professor Associado com Agregação do Departamento de Economia, Gestão e Engenharia Industrial da Universidade de Aveiro.

formador



O formador é o **Eng.º António Lepierre Tinoco**.

Licenciatura em Engenharia Química (Instituto Superior Técnico – Lisboa);

Pós-Graduação e Mestrado em Avaliação e Gestão Imobiliária (ISEG – Instituto Superior de Economia e Gestão – Lisboa);
Perito-Avaliador Imobiliário da CMVM – Comissão de Mercados de Valores Mobiliários (Lisboa).

testemunhos sobre as edições anteriores

“Foi um prazer participar na referida formação pois aprendi bastante sobre os temas abordados, sendo o conhecimento sobre esses temas uma mais valia quer a nível pessoal, quer principalmente a nível profissional. Os temas abordados foram adequados ao objetivo do curso, tendo sido lecionados por um excelente formador, o Doutor António Tinoco, que além de possuir um vasto conhecimento nas diferentes áreas abordadas, consegue transmitir a informação de uma forma muito simples e compreensível, além de motivar e cativar os formandos com a sua forma de transmitir os conteúdos abordados e com a sua simpatia e boa disposição.”, **Vítor Azevedo**

“Relativamente à formação, o que digo é que me foi bastante gratificante conviver com os meus colegas, de diferentes quadrantes, mantendo um diálogo sempre simpático e aberto. Como não sou da área desta formação, tudo o que me foi transmitido era novidade. Tudo se tornou bastante agradável, porque nosso formador, Eng.º António Lepierre Tinoco, é de uma simpatia fabulosa, conseguindo transmitir a informação de uma forma bastante compreensível. Aconselho vivamente esta formação a todos. Obrigada.”, **Zulay Campolargo**

“Um curso que sem deixar de aflorar a componente da preparação e planificação do negócio, aprofunda aquele que é um dos fatores preponderantes para o empreendedor e o investimento que equaciona fazer: a análise rigorosa da sua viabilidade financeira.”, **José Malta**

“Gostei muito, teve uma importante componente prática que consolidou os conceitos. Recorrendo a todos os empreendedores, novos e estabelecidos.”, **José Teixeira**